# ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ «МИЧУРИНСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ»

### Кафедра экономики и коммерции

УТВЕРЖДЕНА решением учебно-методического совета университета (протокол от 23 мая 2024 г. № 9)

УТВЕРЖДАЮ
Председатель учебно-методического совета университета
С.В. Соловьёв
23 мая 2024 г.

### РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

«МЕЖДУНАРОДНАЯ ТОРГОВЛЯ»

Направление подготовки 38.03.06 - Торговое дело

Направленность (профиль) - Коммерческая деятельность в АПК

Квалификация - бакалавр

### 1. Цели освоения дисциплины (модуля)

Целями освоения дисциплины (модуля):

- формирование теоретических знаний и практических навыков осуществления международных торговых операций
- обучение особенностям работы с национальными и международными базами данных с целью поиска необходимой информации в сфере профессиональной деятельности
- формирование умения анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о торгово-экономических процессах и явлениях
- формирование знаний о нормах международного права в области торговой деятельности

### 2.Место дисциплины (модуля) в структуре образовательной программы

Дисциплина (модуль) «Международная торговля» относится к обязательной части Блока 1.Дисциплины (модули). Б1.О.07

Для успешного освоения дисциплины (модуля) «Международная торговля» обучающийся должен изучить дисциплины (модули) «Экономическая теория», «История коммерции».

Знания, умения и навыки, формируемые в процессе освоения дисциплины (модуля) «Международная торговля», взаимодействуют со знаниями, умениями и навыками, полученными в процессе изучения дисциплин (модулей): «Коммерческая деятельность», «Теория и практика оценки конкурентоспособности товара».

В дальнейшем знания, умения и навыки, сформированные в процессе изучения дисциплины (модуля) «Международная торговля», используются при изучении дисциплин (модулей) «Прогнозирование социально-экономических процессов», «Организация коммерческой деятельности предприятий АПК», «Конкурентоспособность коммерческих предприятий», а также при прохождении производственной преддипломной практики, при защите выпускной квалификационной работы, включая подготовку к процедуре защиты и процедуру защиты.

### 3. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины (модуля) «Международная торговля»

Освоение дисциплины (модуля) направлено на формирование:

общепрофессиональных компетенций:

ОПК-2.Способен осуществлять сбор, обработку и анализ данных, необходимых для решения оперативных и тактических задач в сфере профессиональной деятельности

ОПК-3. Способен анализировать и содержательно объяснять природу торговоэкономических процессов

| Планируемые ре-             | Критерии оценивания результатов обучения |                 |                 |               |  |
|-----------------------------|--|-----------------|-----------------|---------------|--|
| зультаты обучения           | Низкий (допорого-                        |                 |                 |               |  |
| (показатели дости-          | вый) компетенция                         | Пороговый       | Базовый         | Продвинутый   |  |
| жения заданного             | не сформирована                          |                 |                 |               |  |
| уровня освоения             |  |                 |                 |               |  |
| компетенций)                |  |                 |                 |               |  |
|                             | Не может рабо-                           | Обладает фраг-  | Обладает доста- | В полной мере |  |
| ОПК-2                       | тать с нацио-                            | ментарными      | точными навы-   | бладает навы- |  |
| ИД-1 <sub>ОПК-2</sub> – Ра- | нальными и                               | навыками работы | ками работы с   | ками работы с |  |
| ботает с нацио-             | международны-                            | с национальными | национальными и | национальны-  |  |
| iiwibiibiiiii Ii            |  |                 |                 |               |  |

| международны-<br>ми базами дан-<br>ных с целью по-<br>иска необходи-<br>мой информации<br>в сфере профес-<br>сиональной дея-<br>тельности               | ми базами данных с целью понска необходимой информации в сфере профессиональной деятельности                                       | и международными базами данных с целью поиска необходимой информации в сфере профессиональной деятельности                             | международными базами данных с целью поиска необходимой информации в сфере профессиональной деятельности                      | ми и международными базами данных с целью поиска необходимой информации в сфере профессиональной деятельности                  |
|---|--|--|---|--|
| ОПК-3<br>ИД-2 <sub>ОПК-3</sub> — Анализирует и интерпретирует данные отечественной и зарубежной статистики о торгово-экономических процессах и явлениях | Не может анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о торговозкономических процессах и явлениях | С затруднениями анализирует и интерпретирует данные отечественной и зарубежной статистики о торгово-экономических процессах и явлениях | Хорошо анализирует и интерпретирует данные отечественной и зарубежной статистики о торгово-экономических процессах и явлениях | Отлично анализирует и интерпретирует данные отечественной и зарубежной статистики о торгово-экономических процессах и явлениях |

В результате освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен: Знать:

понятийно-категориальный аппарат исследования процессов, происходящих в сфере международной торговли,

особенности работы с национальными и международными базами данных с целью поиска необходимой информации в сфере профессиональной деятельности

основные концепции международной торговли, возможность их практического применения в современных условиях,

воздействие внешнеторговых процессов на экономическое положение страны и основных субъектов ее экономики,

народнохозяйственные эффекты от применения мер тарифного и нетарифного регулирования,

специфику формирования мировых цен на различных рынках для различных товарных групп,

специфику внешней торговли услугами,

структуру контракта международной купли-продажи товаров,

особенности товарной и географической структуры внешней торговли РФ,

приоритетные направления государственной внешнеторговой политики в условиях вероятного вступления России в ВТО.

Уметь:

анализировать и интерпретировать данные отечественной и зарубежной статистики о торгово-экономических процессах и явлениях

определять экономическую эффективность экспортных и импортных операций,

осуществлять расчет мировых цен с учетом существующей системы ценовых скидок и надбавок по различным товарным группам и базисных условий поставки,

выявлять проблемы и перспективы развития торговых отношений России.

Владеть:

готовностью обеспечивать необходимый уровень качества торгового обслуживания при международных торговых операциях, правилами проведения международной сделки по купле-продаже товаров и услуг, методами анализа важнейших показателей, характеризующих мировую торговлю и внешнюю торговлю Российской Федерации.

3.1. Матрица соотнесения тем/разделов учебной дисциплины (модуля) и формируемых в них компетенций

| Темы, разделы дисциплины   |       | мпетенции | Общее                     |
|--|-------|-----------|---------------------------|
| -  | ОПК-2 | ОПК-3     | количество<br>компетенций |
| 1. Международная торговля и мировой рынок. Место России в современной международной торговле | X     | х         | 2                         |
| 2. Основные концепции международной торговли.  | X     | X         | 2                         |
| 3. Международные торговые организации  | X     | X         | 2                         |
| 4. Экономическая эффективность внешней торговли  | X     | X         | 2                         |
| 5. Классические формы внешнеторговых сделок. Международная торговля услугами                 | X     | X         | 2                         |
| 6. Ценообразование во внешней торговле   | X     | X         | 2                         |
| 7. Состязательные формы международной торговли   | X     | X         | 2                         |
| 8. Контракт международной купли-продажи  | X     | X         | 2                         |
| 9. Внешнеторговая политика государства. Тарифное и нетарифное регулирование ВЭД              | x     | х         | 2                         |

### 4. Структура и содержание дисциплины (модуля)

Общая трудоемкость дисциплины составляет 3 зачетные единицы, 108 академических часов.

### 4.1. Объем дисциплины и виды учебной работы

|                                   |                                   | Количество  | акад. часов                           |
|-----------------------------------|-----------------------------------|---|---------------------------------------|
| Виды занятий                      | по очной форме обучения 3 семестр | по очно-<br>заочной<br>форме<br>обучения 4<br>семестр | по заочной форме обучения<br>(5 курс) |
| Общая трудоемкость дисциплины     | 108                               | 108   | 108                                   |
| Контактная работа обучающихся     | 64                                |   |                                       |
| с преподавателем, т.ч.            |                                   | 54  | 16                                    |
| Аудиторные занятия, в т.ч.        | 64                                | 54  | 16                                    |
| Лекции                            | 32                                | 18  | 8                                     |
| Практические занятия              | 32                                | 36  | 8                                     |
| Самостоятельная работа, в т.ч.    | 44                                | 54  | 88                                    |
| проработка учебного материала по  | 10                                | 18  |                                       |
| дисциплине (конспектов лекций,    |                                   |   |                                       |
| учебников, материалов сетевых ре- |                                   |   |                                       |

| сурсов)                           |       |       |       |
|-----------------------------------|-------|-------|-------|
| подготовка к практическим заняти- | 10    | 12    | 8     |
| ям, защите реферата               |       |       |       |
| выполнение индивидуальных зада-   | 10    | 12    | 14    |
| ний                               |       |       |       |
| подготовка к сдаче модуля (выпол- | 4     | 12    | -     |
| нение тренировочных тестов)       |       |       |       |
| Контроль                          | -     | -     | 4     |
| Вид итогового контроля            | Зачет | Зачет | Зачет |

### 4.2. Лекции

|   |                                  | 06         | бъем в акад. час | cax        | Форми- |
|---|----------------------------------|------------|------------------|------------|--------|
|   | Раздел дисциплины (модуля)       | очная фор- | Очно- заоч-      | заочная    | руемые |
|   |                                  | ма обуче-  | ная форма        | форма обу- | компе- |
|   |                                  | кин        | обучения         | чения      | тенции |
|   | Международная торговля и миро-   | 2          | 2                |            | ОПК-2, |
| 1 | вой рынок. Место России в совре- |            |                  | 1          | ОПК-3  |
|   | менной международной торговле    |            |                  |            |        |
|   | Основные концепции междуна-      | 2          | 2                |            | ОПК-2, |
| 2 | родной торговли.                 |            |                  |            | ОПК-3  |
|   | Международные торговые органи-   | 4          | 4                | 1          | ОПК-2, |
| 3 | зации                            |            |                  |            | ОПК-3  |
|   | Экономическая эффективность      | 4          | 4                | 1          | ОПК-2, |
| 4 | внешней торговли                 |            |                  |            | ОПК-3  |
|   | Классические формы внешнетор-    | 4          | 4                | 1          | ОПК-2, |
| 5 | говых сделок. Международная      |            |                  |            | ОПК-3  |
|   | торговля услугами                |            |                  |            |        |
|   | Ценообразование во внешней тор-  | 4          | 4                | 1          | ОПК-2, |
| 6 | говле                            |            |                  |            | ОПК-3  |
|   | Состязательные формы междуна-    | 4          | 4                | 1          | ОПК-2, |
| 7 | родной торговли                  |            |                  |            | ОПК-3  |
|   | Контракт международной купли-    | 4          | 4                | 1          | ОПК-2, |
| 8 | продажи                          |            |                  |            | ОПК-3  |
|   | Внешнеторговая политика госу-    | 4          | 4                | 1          | ОПК-2, |
| 9 | дарства. Тарифное и нетарифное   |            |                  |            | ОПК-3  |
|   | регулирование ВЭД                |            |                  |            |        |

## **4.3.** Лабораторные занятия – не предусмотрены **4.4.** Практические занятия

| No      | Hayn tayyanayyya nayyamyya  | Объем в акад. часах |          |          | Формируемые |
|---------|-----------------------------|---------------------|----------|----------|-------------|
| раздела | Наименование занятия        | очная фор-          | Очно-    | заочная  | компетенции |
|         |                             | ма обуче-           | заочная  | форма    |             |
|         |                             | кин                 | форма    | обучения |             |
|         |                             |                     | обучения |          |             |
| 1.      | Международная торговля и    | 2                   | 2        | 1        | ОПК-2, ОПК- |
|         | мировой рынок. Место России |                     |          |          | 3           |
|         | в современной международной |                     |          |          |             |
|         | торговле                    |                     |          |          |             |
| 2.      | Основные концепции между-   | 2                   | 2        |          | ОПК-2, ОПК- |

|    | народной торговли             |   |   |   | 3           |
|----|-------------------------------|---|---|---|-------------|
| 3. | Международные торговые ор-    | 4 | 4 | 1 | ОПК-2, ОПК- |
|    | ганизации                     |   |   |   | 3           |
| 4. | Экономическая эффективность   | 4 | 4 | 1 | ОПК-2, ОПК- |
|    | внешней торговли              |   |   |   | 3           |
| 5. | Классические формы внешне-    | 4 | 4 | 1 | ОПК-2, ОПК- |
|    | торговых сделок. Междуна-     |   |   |   | 3           |
|    | родная торговля услугами      |   |   |   |             |
| 6. | Ценообразование во внешней    | 4 | 4 | 1 | ОПК-2, ОПК- |
|    | торговле                      |   |   |   | 3           |
| 7. | Состязательные формы меж-     | 4 | 4 | 1 | ОПК-2, ОПК- |
|    | дународной торговли           |   |   |   | 3           |
| 8. | Контракт международной        | 4 | 4 | 1 | ОПК-2, ОПК- |
|    | купли-продажи                 |   |   |   | 3           |
| 9. | Внешнеторговая политика       | 4 | 4 | 1 | ОПК-2, ОПК- |
|    | государства. Тарифное и нета- |   |   |   | 3           |
|    | рифное регулирование ВЭД      |   |   |   |             |

### 4.5. Самостоятельная работа обучающихся

|   |   | 06                         | бъем в акад. ч                          | acax                           |
|---|---|----------------------------|---|--------------------------------|
| Раздел дисциплины   | Вид самостоятельной работы  | очная<br>форма<br>обучения | очно-<br>заочная<br>форма обу-<br>чения | заочная<br>форма обу-<br>чения |
| Раздел 1  | Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов) | 7                          | 6                                       | 26                             |
| Теоретические ас-<br>пекты международ-                          | Подготовка к практическим занятиям, защите реферата   | 4                          | 4                                       | 3                              |
| ной торговли  | Выполнение индивидуальных заданий   | 4                          | 4                                       | 5                              |
|   | Подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)   | 1                          | 4                                       | -                              |
| Раздел 2  | Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников, материалов сетевых ресурсов) | 7                          | 6                                       | 20                             |
| Международные торговые организации и формы организации торговли | Подготовка к практическим занятиям, защите реферата   | 4                          | 4                                       | 3                              |
|   | Выполнение индивидуальных заданий   | 4                          | 4                                       | 5                              |
|   | Подготовка к сдаче модуля (выполнение тренировочных тестов)   | 3                          | 4                                       | -                              |
| Раздел 3<br>Регулирование<br>внешнеторговых                     | Проработка учебного материала по дисциплине (конспектов лекций, учебников,                              | 1                          | 6                                       | 20                             |

| операций | материалов сетевых ресур- |    |    |    |
|----------|---------------------------|----|----|----|
|          | сов)                      |    |    |    |
|          | Подготовка к практическим | 2  | 1  | 2  |
|          | занятиям, защите реферата | 2  | 4  |    |
|          | Выполнение индивидуаль-   | 2  | 1  | 4  |
|          | ных заданий               | 2  | 4  |    |
|          | подготовка к сдаче модуля |    |    | -  |
|          | (выполнение тренировочных | 2  | 4  |    |
|          | тестов)                   |    |    |    |
| Контроль |                           | -  | -  | 4  |
| Итого    |                           | 44 | 54 | 88 |

Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы по дисциплине (модулю):

- 1. Евдокимова Е.А. Фонд тестовых заданий по дисциплине (модулю) «Международная торговля» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2023.
- 2. Евдокимова Е.А. Методические указания по выполнению самостоятельной работы по дисциплине (модулю) для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело Мичуринск, 2023.

#### 4.6. Выполнение контрольной работы обучающимися заочной формы

Контрольное задание для каждого обучающегося является индивидуальным и включает теоретическую часть, состоящую из четырех вопросов, на которые следует дать письменные ответы. Ответы должны быть краткими, но исчерпывающими и содержать статистический материал по международной торговле.

#### 4.7. Содержание разделов дисциплины

### **Тема 1. Международная торговля и мировой рынок. Место России в современной международной торговле**

Предпосылки развития внешнеторговых связей нашей страны. Развитие внешней торговли России после распада СССР. Факторы, определяющие структуру и направления внешней торговли  $P\Phi$ .

Современные объемы и товарная структура торговли России с другими странами мирового хозяйства. Основные внешнеторговые партнеры России. Особенности внешнеторговой политики РФ. Система мер и инструментов регулирования внешнеторговых связей РФ. Участие России в международных торговых организациях. Плюсы и минусы вступления России в ВТО.

Управление ассортиментом и качеством товаров и услуг.

**Тема 2. Основные концепции международной торговли.** Меркантилистская теория международной торговли. Эволюция теорий международной торговли. Ситуация абсолютного преимущества (А. Смит), закон сравнительного преимущества (Д. Рикардо). Неоклассические теории внешней торговли, их недостатки.

Современные факторы производства, возможности их перемещения через национальные границы. Основы теории Э. Хекшера и Б. Олина. Теорема Хекшера-Олина.

Парадокс В. Леонтьева как классический феномен внешней торговли США. Объяснения парадокса Леонтьева. Доводы в защиту теории Хекшера-Олина. Современные теории, расширяющие теорему Хекшера-Олина и опровергающие ее. Новые структуры в международной торговле, учет большего числа более мелких факторов производства. Эффект «экономии на масштабах».

Теория жизненного цикла продукта Р. Вернона. Стадии жизненного цикла продукта, возможности переноса производства новой продукции в развивающиеся страны в ходе прохождения ею стадий жизненного цикла. Понятие «технологического лидера». Концепция «летящих гусей».

### Тема 3. Международные торговые организации

Международные торговые организации как результат интернационализации мирохозяйственных связей. Региональный уровень регулирования торговли: Европейский Союз, Европейская ассоциация свободной торговли, Североамериканская зона свободной торговли: цели и направления ее деятельности.

Наднациональный уровень. ГАТТ/ВТО: цели, функции, направления деятельности. Основные раунды переговоров ГАТТ/ВТО. Результаты деятельности ВТО и ее роль в регулировании международной торговли товарами и услугами.

Регулирование международной торговли в рамках ООН. Конференция ООН по торговле и развитию (ЮНКТАД), Комиссия ООН по праву международной торговли (ЮНСИТРАЛ).

Неправительственные международные организации: Международная торговая палата и ее роль в регулировании международной торговли.

#### Тема 4. Экономическая эффективность внешней торговли

Экспортная специализация торгующих стран. Изменение цен на факторы производства под воздействием внешней торговли в долгосрочной перспективе (теорема Столпера-Самуэльсона и теорема о выравнивании цен на факторы производства).

Взаимосвязи и взаимозависимости между структурой потребления внутри страны и внешней торговлей. Взаимосвязь экспорта и импорта страны. Действие механизма выравнивания валютного курса. Воздействие внешней торговли на занятость населения.

Фактороемкость внешней торговли. Сравнительная характеристика фактороемкости внешней торговли развитых, развивающихся стран, России.

Эффекты Энгеля и законы Энгеля. Рост предложения факторов производства в импортозамещающих отраслях и его последствия.

Последствия роста предложения факторов производства в экспортоориентированных отраслях.

«Разоряющий рост» факторов производства и «голландская болезнь», причины и последствия. Влияние сырьевой ориентации экспорта на развитие обрабатывающей промышленности внутри страны, угрозы для развивающихся стран и России.

Эффективность осуществления контроля качества товаров и услуг. Уровень качества торгового обслуживания при международных торговых операциях.

### Тема 5. Классические формы внешнеторговых сделок.

Классические формы международной торговли товарами. Реэкспорт и реимпорт в международной торговле. Бартер. Операции с давальческим сырьем.

Сущность и особенности международной торговли услугами. Сходства и различия в принципах международной торговли товарами и услугами.

Сегменты мирового рынка услуг.

Классификация видов услуг и их современное значение.

#### Тема 6. Ценообразование во внешней торговле

Понятие мировой цены. Факторы, определяющие уровень мировых цен. Признаки мировой цены.

Современная динамика мировых цен на различных сегментах мирового рынка. Информация, необходимая для выработки стратегии ценообразования. Методы ценообразования в международной торговле, их преимущества и недостатки. Расчетные и публикуемые цены. Методы прогнозирования цен.

Виды цен во внешней торговле. Признаки мировой цены. Особенности формирования мировых цен на сырье и продукцию обрабатывающей промышленности.

Источники информации о мировых ценах. Контрактные, справочные, биржевые цены, цены аукционов и тендерных торгов, статистические внешнеторговые цены.

Ценовые скидки во внешней торговле: скидка продавца, скидка для эксклюзивного импортера, скидка «сконто», бонусная скидка, скидка за покупку товара вне сезона, дилерская скидка.

### Тема 7. Состязательные формы международной торговли

Объекты биржевой торговли. Общая характеристика биржевых операций. Биржевые товары, их специфика. Классификация товарных бирж. Товарные биржи в России.

Объекты аукционной торговли и её географическое размещение. Товары, являющиеся предметом аукционной торговли. Проведение международных аукционов в России и участие российских субъектов ВЭД в зарубежных аукционах.

Международные торги: содержание, преимущества, сфера применения в международной практике. Виды международных торгов. Этапы организации международных торгов.

### Тема 8. Контракт международной купли-продажи

Понятие международного контракта купли-продажи. Виды контрактов во внешнеторговой деятельности. Унифицированные и индивидуальные контракты.

Структура внешнеторгового контракта, его основные статьи. Существенные и несущественные, юридические и коммерческие условия контракта.

Базисные условия поставки Инкотермс-2014.

Цена и общая сумма контракта, условия платежей.

Упаковка, маркировка товара. Приемка и учет товаров по количеству и качеству.

Штрафные санкции, форс-мажор, претензии, арбитраж.

Транспортные условия, приемка-сдача товара, страхование.

Формуляр-образец ООН для внешнеторговых документов.

### **Тема 9. Внешнеторговая политика государства. Тарифное и нетарифное регулирование ВЭД**

Понятие внешнеторговой политики государства и ее виды.

Протекционизм и политика свободной торговли: сущность, преимущества и недостатки, практика применения.

Цели и задачи государственного регулирования внешней торговли.

Инструменты государственного регулирования внешней торговли. Сущность таможенного тарифа (пошлин), его виды и значение. Координация уровня тарифной ставки в мировом хозяйстве на современном этапе его развития. Режимы внешней торговли.

Нетарифные меры регулирования внешней торговли и их современное значение. Количественные ограничения — квоты. Лицензирование внешней торговли. Практика «добровольных ограничений». Международные стандарты. Финансовые методы регулирования внешней торговли (кредиты, субсидии).

Особенности внешнеторговых политик различных типов стран.

### 5. Образовательные технологии

При изучении дисциплины используется инновационная образовательная технология на основе интеграции компетентностного и личностно-ориентированного подходов с элементами традиционного лекционно - практические и квазипрофессионального обучения с использованием интерактивных форм проведения занятий и мультимедийных учебных материалов.

| Вид учебных занятий    | Форма проведения   |
|------------------------|--|
| Лекции                 | интерактивная форма - презентации с использованием мультимедийных средств с последующим обсуждением материалов (лекция – визуализация)   |
| Практические занятия   | традиционная форма — выполнение конкретных практических заданий по условным и фактическим внешнеэкономическим данным, изучение методики расчета основных показателей развития международной торговли   |
| Самостоятельная работа | сочетание традиционной формы (работа с учебной и справочной литературой, изучение материалов интернет-ресурсов, подготовка к практическим занятиям и тестированию) и интерактивной формы (выполнение индивидуальных и групповых учебных заданий) |

### 6. Оценочные средства дисциплины (модуля)

Основными видами дисциплинарных оценочных средств при функционировании модульно-рейтинговой системы обучения являются: на стадии рубежного рейтинга, формируемого по результатам модульного компьютерного тестирования — тестовые задания; на стадии поощрительного рейтинга, формируемого по результатам написания и защиты рефератов по актуальной проблематике, на стадии промежуточного рейтинга, определяемого по результатам сдачи зачета — теоретические вопросы, контролирующие теоретическое содержание учебного материала, из различных видов профессиональной деятельности обучающегося по ОПОП данного направления, формируемые при изучении дисциплины.

### 6.1. Паспорт фонда оценочных средств по дисциплине (модулю) «Международная торговля»

| $N_{\underline{0}}$ | Контролируемые | Код кон- | Оценочное средство |
|---------------------|----------------|----------|--------------------|
|---------------------|----------------|----------|--------------------|

| п/п | разделы (темы)<br>дисциплины* | тролируе-<br>мой компе-<br>тенции | наименование               | кол-во |
|-----|-------------------------------|-----------------------------------|----------------------------|--------|
| 1.  | Международная                 | ОПК-2,                            | Тестовые задания           | 8      |
|     | торговля и миро-              | ОПК-3                             | Темы рефератов             | 10     |
|     | вой рынок. Место              |                                   | Комплект вопросов к зачету | 6      |
|     | России в совре-               |                                   |                            |        |
|     | менной междуна-               |                                   |                            |        |
|     | родной торговле               |                                   |                            |        |
| 2.  | Основные кон-                 | ОПК-2,                            | Тестовые задания           | 4      |
|     | цепции междуна-               | ОПК-3                             | Темы рефератов             | 10     |
|     | родной торговли               |                                   | Комплект вопросов к зачету | 4      |
| 3.  | Международные                 | ОПК-2,                            | Тестовые задания           | 17     |
|     | торговые органи-              | ОПК-3                             | Темы рефератов             | 10     |
|     | зации                         |                                   | Комплект вопросов к зачету | 7      |
| 4.  | Экономическая                 | ОПК-2,                            | Тестовые задания           | 5      |
|     | эффективность                 | ОПК-3                             | Темы рефератов             | 10     |
|     | внешней торгов-               |                                   | Комплект вопросов к зачету | 5      |
|     | ЛИ                            |                                   |                            |        |
| 5.  | Классические                  | ОПК-2,                            | Тестовые задания           | 12     |
|     | формы внешне-                 | ОПК-3                             | Темы рефератов             | 10     |
|     | торговых сделок.              |                                   | Комплект вопросов к зачету | 4      |
|     | Международная                 |                                   |                            |        |
|     | торговля услуга-              |                                   |                            |        |
|     | МИ                            |                                   |                            |        |
| 6.  | Ценообразование               | ОПК-2,                            | Тестовые задания           | 10     |
|     | во внешней тор-               | ОПК-3                             | Темы рефератов             | 20     |
|     | говле                         |                                   | Комплект вопросов к зачету | 5      |
| 7.  | Состязательные                | ОПК-2,                            | Тестовые задания           | 15     |
|     | формы междуна-                | ОПК-3                             | Темы рефератов             | 20     |
|     | родной торговли               |                                   | Комплект вопросов к зачету | 7      |
| 8.  | Контракт между-               | ОПК-2,                            | Тестовые задания           | 10     |
|     | народной купли-               | ОПК-3                             | Темы рефератов             | 10     |
|     | продажи                       |                                   | Комплект вопросов к зачету | 7      |
| 9.  | Внешнеторговая                | ОПК-2,                            | Тестовые задания           | 9      |
|     | политика госу-                | ОПК-3                             | Темы рефератов             | 20     |
|     | дарства. Тариф-               |                                   | Комплект вопросов к зачету | 6      |
|     | ное и нетарифное              |                                   |                            |        |
|     | регулирование<br>ВЭД          |                                   |                            |        |

### 6.2. Перечень вопросов для зачета

- 1. Понятие международной торговли ОПК-2, ОПК-3
- 2. Субъекты и объекты международной торговли ОПК-2, ОПК-3
- 3. Объективные предпосылки и факторы развития международной торговли ОПК-2, ОПК-3
  - 4. Меркантилистская теория международной торговли ОПК-2, ОПК-3
  - 5. Классические теории международной торговли ОПК-2, ОПК-3
  - 6. Парадокс В.Леонтьева ОПК-2, ОПК-3
- 7. Развитие классических теорий международной торговли на современном этапе ОПК-2, ОПК-3
  - 8. Неотехнологические концепции международной торговли ОПК-2, ОПК-3

- 9. Управление ассортиментом и качеством товаров и услуг ОПК-2, ОПК-3
- 10. Эффекты Энгеля во внешней торговле. Влияние внешней торговли на различные категории экономических субъектов и на экономику страны в целом ОПК-2, ОПК-3
- 11. Перспективные направления развития международной торговли ОПК-2, ОПК-3
- 12. Классические формы международной торговли товарами. Реэкспорт и реимпорт в международной торговле. Бартер ОПК-2, ОПК-3
- 13. Сущность и особенности международной торговли услугами. Сходства и различия в принципах международной торговли товарами и услугами ОПК-2, ОПК-3
  - 14. Сегменты мирового рынка услуг ОПК-2, ОПК-3
  - 15. Классификация видов услуг и их современное значение ОПК-2, ОПК-3
  - 16. Понятие мировой цены ОПК-2, ОПК-3
  - 17. Факторы, определяющие уровень мировых цен ОПК-2, ОПК-3
  - 18. Признаки мировой цены ОПК-2, ОПК-3
  - 19. Виды мировых цен ОПК-2, ОПК-3
  - 20. Способы определения мировых цен ОПК-2, ОПК-3
- 21. Современная динамика мировых цен на различных сегментах мирового рынка ОПК-2, ОПК-3
  - 22. Биржевые операции и биржевые товары ОПК-2, ОПК-3
  - 23. Аукционная торговля ОПК-2, ОПК-3
  - 24. Международные торги (тендеры) ОПК-2, ОПК-3
- 25. Контракт международной купли-продажи, его сущность и виды. Правовое регулирование контрактных отношений во внешней торговле ОПК-2, ОПК-3
  - 26. Структура внешнеторгового контракта ОПК-2, ОПК-3
- 27. Контроль качества товаров и услуг, приемка и учет товаров по количеству и качеству ОПК-2, ОПК-3
- 28. Работа с национальными и международными базами данных с целью поиска необходимой информации в сфере профессиональной деятельности ОПК-2
- 29. Протекционизм и политика свободной торговли: сущность, преимущества и недостатки, практика применения ОПК-2, ОПК-3
- 30. Цели и задачи государственного регулирования внешней торговли ОПК-2, ОПК-3
- 31. Инструменты государственного регулирования внешней торговли ОПК-2, ОПК-3
- 32. Нетарифные меры регулирования внешней торговли и их современное значение ОПК-2, ОПК-3
- 33. Особенности внешнеторговых политик различных типов стран ОПК-2, ОПК-3
- 34. Предпосылки развития внешнеторговых связей нашей страны ОПК-2, ОПК-3
  - 35. Развитие внешней торговли России после распада СССР ОПК-2, ОПК-3
- 36. Факторы, определяющие структуру и направления внешней торговли РФ ОПК-2, ОПК-3
- 37. Современные объемы и товарная структура торговли России с другими странами мирового хозяйства ОПК-2, ОПК-3
  - 38. Основные внешнеторговые партнеры России ОПК-2, ОПК-3
  - 39. Особенности внешнеторговой политики РФ ОПК-2, ОПК-3
- 40. Система мер и инструментов регулирования внешнеторговых связей РФ ОПК-2. ОПК-3
  - 41. Участие России в международных торговых организациях ОПК-2, ОПК-3
  - 42. Плюсы и минусы вступления России в ВТО ОПК-2, ОПК-3

- 43. Теории международной торговли ОПК-2, ОПК-3
- 44. Региональные интеграционные объединения в международной торговле ОПК-2, ОПК-3
  - 45. Инкотермс. ОПК-2, ОПК-3
  - 46. Внешнеторговый оборот РФ за предшествующий период ОПК-2, ОПК-3
  - 47. Анализ определенного товарного сегмента мирового рынка ОПК-2, ОПК-3
- 48. Сравнительная характеристика посреднических операций в международной торговле ОПК-2, ОПК-3
- 49. Анализ и интерпретация данных отечественной и зарубежной статистики о торгово-экономических процессах и явлениях ОПК-3
- 50. Анализ динамики мировых цен по товарным группам за предшествующий период ОПК-2, ОПК-3
- 51. Анализ деятельности международных организаций, регулирующих международные торговые отношения. ОПК-2, ОПК-3

### 6.3. Шкала оценочных средств

При функционировании модульно-рейтинговой системы обучения знания, умения и навыки, приобретаемые обучающимися в процессе изучения дисциплины, оцениваются в рейтинговых баллах. Учебная дисциплина имеет итоговый рейтинг -100 баллов, который складывается из рубежного (40 баллов), промежуточного — (50 баллов) и поощрительного рейтинга (10 баллов). Итоговая оценка знаний обучающегося по дисциплине определяется на основании перевода итогового рейтинга в 5-ти балльную шкалу с учетом соответствующих критериев оценивания.

| Уровни освоения ком- Критерии оценивания |                                       | Оценочные сред-      |
|--|---------------------------------------|----------------------|
| петенций                                 |                                       | ства (кол-во баллов) |
| Продвинутый                              | - полное знание учебного материала из | тестовые задания     |
| (75-100 баллов) -                        | разных разделов дисциплины с раскры-  | (30-40 баллов);      |
| «зачтено»                                | тием сущности и области применения,   | реферат              |
|  | типовых методик показателей развития  | (7-10 баллов);       |
|  | международной торговли;               | вопросы зачету       |
|  | - полное умение работать с националь- | ( 38-50 баллов)      |
|  | ными и международными базами дан-     |                      |
|  | ных с целью поиска необходимой ин-    |                      |
|  | формации в сфере профессиональной     |                      |
|  | деятельности;                         |                      |
|  | - грамотное владение анализа и        |                      |
|  | интерпретации данных отечественной и  |                      |
|  | зарубежной статистики о торгово-      |                      |
|  | экономических процессах и явлениях    |                      |
|  |                                       |                      |
| Базовый                                  | - знание основных теоретических и ме- | тестовые задания     |
| (50-74 балла) —                          | тодических положений по изученному    | (20-29 баллов);      |
| «зачтено»                                | материалу, указание правильной мето-  | реферат (5-6 бал-    |
|  | дики расчета большинства показателей  | лов);                |
|  | развития международной торговли и их  | вопросы к зачету     |
|  | взаимосвязей;                         | ( 25 - 39 балла);    |
|  | - умение работать с национальными и   |                      |
|  | международными базами данных с це-    |                      |
|  | лью поиска необходимой информации в   |                      |

| Пороговый (35-49 баллов) – «зачтено»  | сфере профессиональной деятельности - владение навыками анализа и интерпретации данных отечественной и зарубежной статистики о торгово- экономических процессах и явлениях - поверхностное знание сущности экономических методов, названия показателей и их принадлежности к соответствующей группе без указания методики расчета; - поверхностное умение работать с национальными и международными базами данных с целью поиска необходимой информации в сфере профессиональной деятельности - поверхностное владение навыками анализа и интерпретации данных отечественной и зарубежной статистики о торгово-экономических процессах и явлениях | тестовые задания (14-19 баллов); реферат (3-4 балла); вопросы к зачету (18 - 26 балла) |
|---|---|--|
| Низкий (допороговый) (компетенция не сформирована) (менее 35 баллов) – «не зачтено» | - незнание терминологии дисциплины; приблизительное представление о предмете и методах дисциплины; отрывочное, без логической последовательности изложение информации, косвенным образом затрагивающей некоторые аспекты программного материала; - неумение работать с национальными и международными базами данных с целью поиска необходимой информации в сфере профессиональной деятельности - не владение навыками анализа и интерпретации данных отечественной и зарубежной статистики о торгово-экономических процессах и явлениях  | тестовые задания (0-13 баллов); реферат (0-4 балла); вопросы к зачету (0 - 17)         |

Все комплекты оценочных средств (контрольно-измерительных материалов), необходимых для оценки знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности, характеризующие этапы формирования компетенций в процессе освоения дисциплины (модуля) подробно представлены в документе «Фонд оценочных средств дисциплины (модуля)».

### 7. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины (модуля)

### 7.1. Основная учебная литература

1. Дерен, В. И. Экономика и международный бизнес : учебник и практикум для вузов / В. И. Дерен, А. В. Дерен. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 326 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-14389-8. — Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. — URL: https://urait.ru/bcode/477501

- 2.Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами : учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралина. 3-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2023. 720 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-13547-3. Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/468014">https://urait.ru/bcode/468014</a>
- 3.Международные экономические отношения в глобальной экономике: учебник для вузов / И. Н. Платонова [и др.]; под общей редакцией И. Н. Платоновой. Москва: Издательство Юрайт, 2022. 528 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-10040-2. Текст: электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: https://urait.ru/bcode/475263
- 4.Мировая экономика в 2 ч. Часть 2. : учебник для вузов / Р. И. Хасбулатов [и др.] ; под редакцией Р. И. Хасбулатова. 2-е изд., перераб. и доп. Москва : Издательство Юрайт, 2021. 691 с. (Высшее образование). ISBN 978-5-534-11206-1. Текст : электронный // ЭБС Юрайт [сайт]. URL: <a href="https://urait.ru/bcode/475960">https://urait.ru/bcode/475960</a>

### 7.2. Ресурсы информационно-телекоммуникационной сети «Интернет»:

- 1. www.akm.ru (информационное агентство AKSM)
- 2. www.expert.ru (Журнал «Эксперт»)
- 3. www.akm.ru gks (Росстат РФ)
- 4. www.imf.ru (Международный валютный фонд)
- 5. www.woldbank.org (Всемирный банк)
- 6. www.bkg.ru (Сайт управленческого консалтинга)
- 7. http://economics.edu.ru (образовательный портал)

### 7.3. Методические указания по освоению дисциплины

- 1. Евдокимова Е. А.. УМКД «Международная торговля» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2023
- 2. Евдокимова Е. А.. Методические указания по выполнению практических заданий по дисциплине «Международная торговля» для обучающихся по направлению подготовки 38.03.06 Торговое дело. Мичуринск, 2023

# 7.4 Информационные и цифровые технологии (программное обеспечение, современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы)

Учебная дисциплина (модуль) предусматривает освоение информационных и цифровых технологий. Реализация цифровых технологий в образовательном пространстве является одной из важнейших целей образования, дающей возможность развивать конкурентоспособные качества обучающихся как будущих высококвалифицированных специалистов.

Цифровые технологии предусматривают развитие навыков эффективного решения задач профессионального, социального, личностного характера с использованием различных видов коммуникационных технологий. Освоение цифровых технологий в рамках данной дисциплины (модуля) ориентировано на способность безопасно и надлежащим образом получать доступ, управлять, интегрировать, обмениваться, оценивать и создавать информацию с помощью цифровых устройств и сетевых технологий. Формирование цифровой компетентности предполагает работу с данными, владение инструментами для коммуникации.

#### 7.4.1 Электронно-библиотечная системы и базы данных

1. ООО «ЭБС ЛАНЬ» (<a href="https://e.lanbook.ru/">https://e.lanbook.ru/</a>) (договор на оказание услуг от 03.04.2024 № б/н (Сетевая электронная библиотека)

- 2. База данных электронных информационных ресурсов ФГБНУ ЦНСХБ (договор по обеспечению доступа к электронным информационным ресурсам ФГБНУ ЦНСХБ через терминал удаленного доступа (ТУД ФГБНУ ЦНСХБ) от 09.04.2024 № 05-УТ/2024)
- 3. Электронная библиотечная система «Национальный цифровой ресурс «Руконт»: Коллекции «Базовый массив» и «Колос-с. Сельское хозяйство» (<a href="https://rucont.ru/">https://rucont.ru/</a>) (договор на оказание услуг по предоставлению доступа от 26.04.2024 № 1901/БП22)
- 4. ООО «Электронное издательство ЮРАЙТ» (https://urait.ru/) (договор на оказание услуг по предоставлению доступа к образовательной платформе ООО «Электронное издательство ЮРАЙТ» от 07.05.2024 № 6555)
- 5. Электронно-библиотечная система «Вернадский» (https://vernadsky-lib.ru) (договор на безвозмездное использование произведений от 26.03.2020 № 14/20/25)
- 6. База данных НЭБ «Национальная электронная библиотека» (https://rusneb.ru/) (договор о подключении к НЭБ и предоставлении доступа к объектам НЭБ от 01.08.2018 № 101/НЭБ/4712)
- 7. Соглашение о сотрудничестве по оказанию библиотечно-информационных и социокультурных услуг пользователям университета из числа инвалидов по зрению, слабовидящих, инвалидов других категорий с ограниченным доступом к информации, лиц, имеющих трудности с чтением плоскопечатного текста ТОГБУК «Тамбовская областная универсальная научная библиотека им. А.С. Пушкина» (<a href="https://www.tambovlib.ru">https://www.tambovlib.ru</a>) (соглашение о сотрудничестве от 16.09.2021 № б/н)

#### 7.4.2. Информационные справочные системы

- 1 Справочная правовая система КонсультантПлюс (договор поставки, адаптации и сопровождения экземпляров систем КонсультантПлюс от 11.03.2024 № 11921 /13900/ЭС)
- 2. Электронный периодический справочник «Система ГАРАНТ» (договор на услуги по сопровождению от 15.01.2024 № 194-01/2024)

#### 7.4.3. Современные профессиональные базы данных

- 1. База данных нормативно-правовых актов информационно-образовательной программы «Росметод» (договор от 15.08.2023 № 542/2023)
- 2. База данных Научной электронной библиотеки eLIBRARY.RU российский информационно-аналитический портал в области науки, технологии, медицины и образования https://elibrary.ru/
  - 3. Портал открытых данных Российской Федерации https://data.gov.ru/
- 4. Открытые данные Федеральной службы государственной статистики https://rosstat.gov.ru/opendata
- 5. Открытые данные министерства сельского хозяйства Российской Федерации http://opendata.mcx.ru

7.4.4. Лицензионное и свободно распространяемое программное обеспечение, в том числе отечественного производства

| Nº | Наименование       | Разработ-<br>чик ПО<br>(правооб-<br>ладатель) | Доступ-<br>ность<br>(лицен-<br>зионное,<br>свободно<br>распро-<br>страняе-<br>мое) | Ссылка на Единый реестр российских программ для ЭВМ и БД (при наличии) | Реквизиты под-<br>тверждающего до-<br>кумента (при<br>наличии) |
|----|--------------------|---|--|--|--|
| 1  | Microsoft Windows, | Microsoft                                     | Лицензи-   | -  | Лицензия   |

|   | Office Professional  | Corporation  | онное                               |   | от 04.06.2015 № 65291651 срок действия: бессрочно  |
|---|--|--|-------------------------------------|---|--|
| 2 | Антивирусное про-<br>граммное обеспечение<br>Kaspersky Endpoint<br>Security для бизнеса  | АО «Лаборатория Касперского» (Россия)                                  | Лицензи-<br>онное                   | https://reestr.digita<br>l.gov.ru/reestr/366<br>574/?sphrase_id=4<br>15165  | Сублицензионный договор с ООО «Софтекс» от 24.10.2023 № б/н, срок действия: с 22.11.2023 по 22.11.2024   |
| 3 | МойОфис Стандартный -<br>Офисный пакет<br>для работы с докумен-<br>тами и почтой<br>(myoffice.ru)  | ООО «Новые облачные технологии» (Россия)                               | Лицензи-<br>онное                   | https://reestr.digita<br>l.gov.ru/reestr/301<br>631/?sphrase_id=2<br>698444 | Контракт с ООО<br>«Рубикон»<br>от 24.04.2019 №<br>0364100000819000<br>012<br>срок действия:<br>бессрочно |
| 4 | Офисный пакет<br>«Р7-Офис»<br>(десктопная версия)  | AO «P7»  | Лицензи-<br>онное                   | https://reestr.digita<br>l.gov.ru/reestr/306<br>668/?sphrase_id=4<br>435041 | Контракт с ООО «Софтекс» от 24.10.2023 № 0364100000823000 007 срок действия: бессрочно                   |
| 5 | Операционная система «Альт Образование»  | ООО "Ба-<br>зальт сво-<br>бодное<br>программ-<br>ное обес-<br>печение" | Лицензи-<br>онное                   | https://reestr.digita<br>l.gov.ru/reestr/303<br>262/?sphrase_id=4<br>435015 | Контракт с ООО «Софтекс» от 24.10.2023 № 0364100000823000 007 срок действия: бессрочно                   |
| 6 | Программная система для обнаружения текстовых заимствований в учебных и научных работах «Антиплагиат ВУЗ» (https://docs.antiplagiaus.ru) | АО «Антиплагиат» (Россия)  | Лицензи-<br>онное                   | https://reestr.digita<br>l.gov.ru/reestr/303<br>350/?sphrase_id=2<br>698186 | Лицензионный договор с АО «Антиплагиат» от 23.05.2024 № 8151, срок действия: с 23.05.2024 по 22.05.2025  |
| 7 | Acrobat Reader - просмотр документов PDF, DjVU   | Adobe<br>Systems   | Свободно распро-<br>страняе-<br>мое | -   | -  |
| 8 | Foxit Reader - просмотр документов   | Foxit<br>Corporation   | Свободно распро-                    | -   | -  |

| мое |  |
|-----|--|
|     |  |

### 7.4.5. Цифровые инструменты, применяемые в образовательном процессе

- 1. LMS-платформа Moodle
- 2. Виртуальная доска Миро: miro.com
- 3. Виртуальная доска SBoard https://sboard.online
- 4. Облачные сервисы: Яндекс.Диск, Облако Mail.ru
- 5. Сервисы опросов: Яндекс. Формы, MyQuiz
- 6. Сервисы видеосвязи: Яндекс.Телемост, Webinar.ru
- 7. Сервис совместной работы над проектами для небольших групп Trello http://www.trello.com

### 7.4.6. Цифровые технологии, применяемые при изучении дисциплины

|    | Цифровые         | Виды учебной        | Формируемые компетенции                |
|----|------------------|---------------------|--|
|    | технологии       | работы, выполняемые |  |
|    |                  | с применением циф-  |  |
|    |                  | ровой технологии    |  |
| 1. | Новые произ-     | Лекции              | ОПК-2.Способен осуществлять            |
|    | водственные тех- | Практические за-    | сбор, обработку и анализ данных, необ- |
|    | нологии          | нятия               | ходимых для решения оперативных и      |
|    |                  |                     | тактических задач в сфере профессио-   |
|    |                  |                     | нальной деятельности                   |
| 2. | Новые произ-     | Лекции              | ОПК-3. Способен анализиро-             |
|    | водственные тех- | Практические за-    | вать и содержательно объяснять при-    |
|    | нологии          | нятия               | роду торгово-экономических процес-     |
|    |                  |                     | сов                                    |

### 8. Материально-техническое обеспечение дисциплины (модуля)

Учебные занятия с обучающимися проводятся в закрепленных за кафедрой экономики и коммерции аудиториях 1/403, 1/405, а также в других аудиториях университета согласно расписанию. Перечень материально-технического обеспечения дисциплины включает: компьютерный класс, мультимедийную аппаратуру; доступ к сети Интернет (во время самостоятельной подготовки), наглядные пособия в виде плакатов и стендов в специализированных аудиториях.

| Наименование       | Оснащенность специ-      |                                      |
|--------------------|--------------------------|--------------------------------------|
| специальных поме-  | альных помещений и по-   | Перечень лицензионного про-          |
| щений и помещений  | мещений для самостоя-    | граммного обеспечения. Реквизиты     |
| для самостоятель-  | тельной работы           | подтверждающего документа            |
| ной работы         |                          |                                      |
| Учебная аудитория  | 1. Проектор Асег (инв. № | 1. Microsoft Windows XP (лицензия №  |
| для проведения за- | 1101047180)              | 49413124).                           |
| нятий лекционного  | Экран рулонный           | 2. Microsoft Office 2003 (лицензия № |

| типа                               | 2. Компьютер Celeron D 430                         | 65291658).  |
|------------------------------------|--|---|
| (ул. Интернацио-                   | (инв. № 2101045094)                                | 30251000).  |
| нальная д.101 -                    | 3. Стенд (инв.                                     |   |
| 1/403)                             | №1101043023)                                       |   |
|                                    | 4. Стенд (инв.                                     |   |
|                                    | №1101043022)                                       |   |
|                                    | Компьютерная техника                               |   |
|                                    | подключена к сети «Интер-                          |   |
|                                    | нет» и обеспечена доступом                         |   |
|                                    | к ЭИОС университета.<br>Наборы демонстрационно-    |   |
|                                    | го оборудования и учебно-                          |   |
|                                    | наглядных пособий.                                 |   |
| Учебная аудитория                  | 1. Компьютер DualCore, мат                         | 1. Microsoft Windows XP (лицензия №   |
| для проведения за-                 | плата AsusP5G41C-MLX,                              | 49413124).  |
| нятий семинарского                 | опер.память 2048 Мb, мо-                           | 2. Microsoft Office 2003 (лицензия №  |
| типа, курсового                    | нитор 19" (инв. №                                  | 65291658).  |
| проектирования                     | 2101045266, 2101045265,                            | 3. Project Expert 7 (договор от   |
| (выполнения курсо-                 | 2101045264, 2101045263,                            | 18.12.2012 № 0354/1Π-06).   |
| вых работ), группо-                | 2101045262, 2101045261,                            | 4. Audit Expert 4 Professional (договор                                     |
| вых и индивидуальных консультаций, | 2101045260, 2101045259, 2101045257,                | от 18.12.2012 № 0354/1П-06).<br>5. Statistica Base 6 (договор от            |
| текущего контроля                  | 2101045256, 2101045255,                            | 12.01.2012 № 6/12/A)  |
| и промежуточной                    | 2101045254, 2101045253,                            | Профессиональные базы данных:   |
| аттестации (лабора-                | 2101045252)  | 1. Обзор ситуации на агропродоволь-   |
| тория экономики)                   | 2. Коммутатор DES ((инв.                           | ственном рынке. – Режим доступа:  |
| (ул. Интернацио-                   | №1101043026)                                       | http://mcx.ru/analytics/agro-food-  |
| нальная д.101 -1/                  | 3. Концентратор (инв.                              | market/.  |
| 405)                               | №2101061683)                                       | 2. Обзор конъюнктуры аграрного  |
|                                    | Компьютерная техника                               | рынка Режим доступа:  |
|                                    | подключена к сети «Интернет» и обеспечена доступом | http://www.specagro.ru/#/analytics/287.  3. Центральная база статистических |
|                                    | к ЭИОС университета.                               | данных Режим доступа:   |
|                                    | k office ynabepeareta.                             | http://cbsd.gks.ru/.  |
|                                    |  | 4. Показатели, характеризующие им-  |
|                                    |  | портозамещение в России. – Режим  |
|                                    |  | доступа:  |
|                                    |  | http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/ros                                       |
|                                    |  | stat_main/rosstat/ru/statistics/importexc                                   |
|                                    |  | hange/.   |
|                                    |  | 5. Центр корпоративной информации.  – Режим доступа: http://www.e-          |
|                                    |  | disclosure.ru/.   |
| Помещение для са-                  | 1. Компьютер Celeron                               | 1. Microsoft Windows XP Professional  |
| мостоятельной ра-                  | Е3500 (инв. №2101045275)                           | Russian ot 31.12.2006 № 18495261  |
| боты (компьютер-                   | 2. Компьютер Celeron                               | 2. Windows Office Professional 2003   |
| ный класс)                         | Е3500 (инв. №2101045276)                           | Win 32 Russian  |
| (ул. Интернацио-                   | 3. Компьютер Celeron                               | 3. Windows для учебных заведений  |
| нальная д. 101 -                   | Е3500 (инв. №2101045277)                           | (№ лицензии 18495261: Microsoft   |
| 1/115)                             | 4. Компьютер Celeron                               | Windows XP Professional Russian)  |
|                                    | E3500 (инв. №2101045278)                           | Профессиональные базы данных:   |
|                                    | 5. Компьютер Celeron                               | 1. Обзор ситуации на агропродоволь-   |

| Е3500 (инв. №2101045  | 5279)   | ственном рынке. – Режим доступа:          |
|-----------------------|---------|---|
| 6. Компьютер С        | Celeron | http://mcx.ru/analytics/agro-food-        |
| Е3500 (инв. №2101045  | 5280)   | market/.                                  |
| 7. Компьютер С        | Celeron | 2. Обзор конъюнктуры аграрного            |
| Е3500 (инв. №2101045  | 5281)   | рынка Режим доступа:                      |
| 8. Компьютер С        | Celeron | http://www.specagro.ru/#/analytics/287.   |
| Е3500 (инв. №2101045  | 5274)   | 3. Центральная база статистических        |
| Компьютерная те       | ехника  | данных Режим доступа:                     |
| подключена к сети «И  | Интер-  | http://cbsd.gks.ru/.                      |
| нет» и обеспечена дос | тупом   | 4. Показатели, характеризующие им-        |
| к ЭИОС университета   |         | портозамещение в России. – Режим          |
|                       |         | доступа:                                  |
|                       |         | http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/ros     |
|                       |         | stat_main/rosstat/ru/statistics/importexc |
|                       |         | hange/.                                   |
|                       |         | 5. Центр корпоративной информации.        |
|                       |         | – Режим доступа: http://www.e-            |
|                       |         | disclosure.ru/.                           |
|                       | •       |   |

Рабочая программа дисциплины (модуля) составлена в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта высшего образования — бакалавриат по направлению подготовки 38.03.6 Торговое дело, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 12 августа 2020 г. №963

Автор: доцент кафедры экономики и коммерции, к.э.н.

Евдокимова Е.А

Рецензент: зав. кафедрой управления и делового администрирования, д.э.н.

Карамнова Н.В.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 8 от «20» апреля 2021 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления, протокол № 8 от «20» апреля 2021 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 8 от «22» апреля 2021 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 10 от «15» июня 2021 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ, протокол №10 от «22» июня 2021 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 10 от 24 июня 2021 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО.

Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 8 от «12» апреля 2022 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления, протокол № 8 от «19» апреля 2022 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 8 от  $\ll 21$ » апреля 2022 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями  $\Phi$ ГОС ВО. Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол № 10 от «1» июня 2023 г.

Программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления ФГБОУ ВО Мичуринский ГАУ. Протокол № 10 от «20» июня 2023 г.

Программа утверждена решением Учебно-методического совета университета протокол № 10 от 22 июня 2023 г.

Рабочая программа переработана и дополнена в соответствии с требованиями ФГОС ВО. Рабочая программа рассмотрена на заседании кафедры экономики и коммерции, протокол №11 от «14» мая 2024 г.

Рабочая программа рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии института экономики и управления Мичуринского ГАУ, протокол № 9 от «21» мая 2024 г.

Рабочая программа утверждена Решением Учебно-методического совета университета, протокол № 9 от «23» мая 2024 г.

Оригинал документа хранится на кафедре экономики и коммерции